

Quem sou?

Davi Arbelo, é Comunicador Competente pela Toastmastes Internacional, Empreendedor, Escritor, Copywriter, e Web Master. Somado a isso, exerceu funções, como secretário, vice-presidente de relações-publicas, vice-presidente de educação, Marketing de desempenho na TM Brasil, e presidente do clube Nós Toastmasters-RS.

Essas experiências, somada ao seu período no Marketing de rede, o ajudou a desenvolver habilidades de vendas, Marketing, persuasão, comunicação, e técnicas de prospecção. Tudo isso, forjou sua mente como uma espada levada Mil vezes ao fogo.

O mercado continua mudando, e hoje se faz necessário um olhar de Growth Marketing a fim de enxergar o Marketing que vai além da internet. O Growth Marketing Híbrido.

Em suas palestras, de forma bem-humorada, didática e energética, Davi demostra o poder do Marketing Direto, Hibrido e Translucido para Quem Pensa que tudo virou online.



Influência Global

+ 5

Anos Empreendendo e intraemprendendo nas mais

diversas áreas do Marketing digital

+ 10

Livros publicados em 4 idiomas.

+48.000

Pessoas Impactadas nos últimos 16 meses pelo seu blog sobre

Marketing digital

+ 2.800

Leitores impactados levando em conta apenas as versões

e-book em uma única plataforma de vendas



Os 7 erros do Marketing direto

• Existem 7 erros que fazem você Perder **Tempo e Dinheiro**. E o primeiro erro é o Maior de todos! Essa palestra aborda: os maiores erros cometidos no Marketing Direto e vendas, como Planejamento, compra de mídia, copywriting, oferta, Mídia Out OF HOME...

Guia de provas para vender mais

• Como você prova que aquilo que você está ofertando vale o preço pago pelo seu cliente? A resposta é obvia, provando. Nessa palestra, Davi apresenta várias provas selecionadas de seu próprio guia de provas, onde ele mapeou as 35 melhores provas para apresentar para seus clientes. Prove com fatos factíveis.



Contato

